

Programm „Wachstumskapital für Gründer“

Sonntag, 27. Juni 2010 14:00 – 16:00 Uhr.
Tagungsräume der DGMI, Merowingerplatz 1a, Düsseldorf

| | | |
|----------------------|--|--------------------------------------|
| 14:00 – 14:15 Uhr | Begrüßung | Michael Müller |
| 14:15 – 14:45 Uhr | Die Wahl der richtigen Finanzierungsform <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Privater Investor oder doch die Bank?<input type="checkbox"/> Fools, Family and Friends?<input type="checkbox"/> Die Vorzüge der einzelnen Finanzierungsformen<input type="checkbox"/> Business Angels: Einfach und schnell an kleine Summen<input type="checkbox"/> Venture Capital: Für die großen Projekte | Albert van Niekerk |
| 14:45 – 15:05 Uhr | Gründungskapital für (fast) jeden! <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> 5 erfolglose Ansätze als Existenzgründer an Kapital zu gelangen.<input type="checkbox"/> Was Investoren wirklich erwarten<input type="checkbox"/> Die größten Lügen der Kapitalgeber<input type="checkbox"/> Die größten Lügen der Startups<input type="checkbox"/> Trauen Sie sich! | Michael Müller |
| 15:05 – 15:35 Uhr | Ihre Eintrittskarte: Der Business Plan <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Warum Business Pläne nicht erfolgreich sind<input type="checkbox"/> Wichtigkeit des Business-Plans<input type="checkbox"/> Korrekter Aufbau<input type="checkbox"/> Wichtige Punkte im Business Plan<input type="checkbox"/> Punkte, auf die Sie lieber verzichten sollten | Albert van Niekerk |
| 15:35 – 16:00 Uhr | Und die Praxis? <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Die Auswahl des passenden Investors<input type="checkbox"/> Die wichtigsten Anlaufstellen: Wie finde ich einen Kapitalgeber?<input type="checkbox"/> Richtige Kommunikation mit dem Kapitalmarkt<input type="checkbox"/> Tricks & Kniffe aus der Praxis | Michael Müller Albert van Niekerk |

Anschließend Get-Together mit kleinem Imbiss.